



Finansiell rådgivning omkring bankskifte

MagniPartners tilbyder professionel og uvildig rådgivning i forbindelse med kapitalfremskaffelse, ved helt eller delvist bankskifte eller ved restrukturering af selskaber. Det primære mål er at få selskabets finansiering overført til et nyt pengeinstitut.

Fremgangsmåden for rådgivningen er, at der etableres et tæt samarbejdsforhold mellem selskabet og MagniPartners og eventuelt den eksisterende bank.

Samarbejdet sker ved følgende processer:

1. Der udarbejdes en tids- og handlingsplan, der sikrer sammenfaldende krav og forventning til forløbet.
2. MagniPartners udarbejder en dybdegående analyse af selskabet og udarbejder et selskabsprospekt der analyserer selskabet, herunder drift, status og likviditet. Endvidere udarbejdes en detaljeret beskrivelse af selskabets aktiver og mulighederne for nye lån. Dette sikrer et troværdigt og overskueligt billede af selskabet, der skal præsenteres for nye banker og investorer.
3. Efter udarbejdelse af prospektet afsøger MagniPartners markedet for potentielle banker og investorer i samråd med selskabet. MagniPartners tager en aktiv rolle i den indledende præsentation og forhandling med nye banker og investorer. Derudover yder MagniPartners sparring i forhold til de endelige forhandlinger med udvalgte banker og/eller investorer.

Desuden kan MagniPartners via sit store netværk til ejendomsbranchen anvise andre typer af løsninger såsom f.eks. salg af ejendomme, sales and lease back mv.

Prisniveau

Samarbejdet starter med et indledende møde, hvor der mellem parterne afstemmes forventninger til det fremtidige samarbejde. Mødet er uden beregning.

Når der opnås enighed omkring rådgivningsmandatet, vil der ved prospektudarbejdelsen forfalde et honorar på DKK 20.000 - 30.000 ekskl. moms afhængigt af selskabets størrelse og arbejdets omfang. Honorar for prospektudarbejdelsen dækker tillige ansøgning til nye banker og potentielle investorer samt møder forbundet hermed.

Ved opnåelse af kapitalfremskaffelse, helt eller delvist bankskifte eller restrukturering forfalder der et på forhånd aftalt transaktionsbaseret honorar. Dette sikrer en sund incitamentsstruktur, hvor hovedparten af MagniPartners honorar betales når opgaven er gennemført succesfuldt.

Om MagniPartners

- Vi er et uafhængigt rådgivningshus, som leverer professionel rådgivning, "know-how" og løsninger.
- Vi er et dedikeret team, der brænder for at løse opgaven. Vi har alle en langvarig baggrund i banksektorens erhvervs- og kreditaftdelinger.
- Vi har et omfattende netværk både nationalt såvel som internationalt.
- Siden begyndelsen af 90'erne har vi deltaget i en lang række rekonstruktioner af bl.a. låneporteføljer og virksomheder.
- Vi har en meget stor erfaring i rådgivning omkring låneoptagelse samt fremskaffelse af egen- og fremmedkapital.
- Vores mål er altid klart - vi vil gerne gøre en forskel og bibringe sagen "added value".

Kontakt MagniPartners:

Jens Erik Gravengaard
Partner
jeg@magnipartners.dk
Tlf: +45 2482 9874

Henrik Blædel
Partner
hbl@magnipartners.dk
Tlf: +45 2680 9966

www.magnipartners.dk
Dr. Tværgade 4A
1302 København K